

Built on IBM Express Advantage



Solución de nuestro Business Partner

Nombre de la Empresa	BCTS SPAIN
Dirección	CALLE QUIMICAS, 2 OFICINA 1.6 C.P. 28923 ALCORCON CENTRO DE EMPRESAS DE SERVICIOS DE ALCORCON
Ciudad	ALCORCON
Teléfono	91.644.94.00
Fax	91.644.93.99
Web site	WWW.BCTSPAIN.COM
Nombre de la solución	BCTS RETAIL EXPRESS SAGE LINEA 100 MBS MICROSOFT DINAMIC (ANTES NAVISION)
Título <i>(50 characters)</i>	SISTEMA INTEGRAL DE GESTION DE NEGOCIOS (Front office y Back office)
Resumen de la Compañía	<p>BCTS Spain, es una empresa consultora con mas de 15 años de experiencia especializada en la comercialización de Sistemas integrados de Gestión (ERP) orientados al sector de la Pyme en múltiples sectores de negocios Disponemos de Soluciones de Front Office (Venta en tienda o Mostrador) Utilizando un TPV (Terminal Punto de Venta) con soluciones verticales en múltiples sectores de negocios: Ej. Restauración, Cafeterías, Restaurantes, Perfumerías, Ferretería, Bisuterías, Calzado y complementos, etc. etc., Estos negocios pueden disponer de UNO o varios TPVs por tienda o varias tiendas La solución de Front Office consolida las ventas por TPV y por tienda y transfiere los movimientos de ventas, cobros, compras, pagos y existencias a la oficina central y las integra con la solución de Back Office (Gestión Administrativa y Contable) con el objetivo de simplificar la gestión integral del negocio, obteniendo la información necesaria para controlar las existencias por tienda, gestionar las compras necesarias, verificar las ventas del día y los cuadros de caja, finalmente realiza la contabilización de todas las operaciones efectuadas tanto en las tiendas como en la oficina central, generando un conjunto de listados con información muy útil para la optima gestión de la empresa Disponemos de una Metodología de Servicios que garantizan una rápida implantación y utilización de la solución seleccionada, igualmente disponemos de un servicio de post venta que garantiza una atención permanente a nuestros clientes</p>

	Somos Partner de IBM con mas de 20 años de experiencia en la comercialización de Servidores, puestos de trabajo, impresoras, dispositivos móviles, con el propósito de ofrecer al cliente un servicio integral de soluciones en hardware y software, servicios y mantenimiento técnico	
Descripción de la Solución	<p>La solución de Front Office, ha permitido al cliente gestionar en forma adecuada 17 tiendas en el sector de Perfumería, al final del día consolida el movimiento de todas sus tiendas y transfiere las operaciones diarias de ventas, compras, cobros, y existencias al sistema de gestión administrativo contable, esta solución le ha permitido tener controlado el stock de cada una de sus tiendas y gestionar un Rappel adecuado con cada uno de sus proveedores sobre los productos mas vendidos, en igual forma han logrado evitar comprar productos de baja rotación en las tiendas y generar las ofertas correspondientes en los periodos de tiempo que ellos mejor estimen conveniente</p> <p>Toda esta información debidamente actualizada le permite a la Dirección Financiera y Dirección de Operaciones tener información consolidada para una adecuada toma de decisiones</p>	
Beneficios para el cliente	<p>Gestionar sus 17 tiendas en forma optima y disponer de un sistema integral de gestión que les permita asumir el reto de abrir nuevas tiendas sin mayor complejidad</p> <p>El nuevo sistema le permite gestionar las promociones de ventas en forma mas efectiva, porque conocen el stock disponible en cada una de las tiendas en forma inmediata, beneficio para sus clientes disponer de productos a un buen precio</p> <p>A nivel administrativo contable se dispone de mayor información para la toma de decisiones y se obtienen resultados contables en una forma ágil y sencilla, se han eliminado los trabajos repetitivos</p>	
El desafio	<p>En Grupo Econo cadena de 17 tiendas de perfumería se instalo</p> <p>BCTS Retail Express como solución en el Front Office y Microsoft Navision en el Back Office</p> <p>Su problemática era no disponer de información consolidada en forma inmediata al cierre de un día y no disponer de un sistema de gestión administrativo contable que les permita obtener información del negocio en forma ágil y segura, integrando la gestión de su negocio con la gestión de las tiendas</p>	
La solución	Se implanto BCTS Retail Express en el Front Office y Microsoft Navision en el Back Office	
Las ventajas	Disponer de un sistema integrado de gestión empresarial	
Industria/Solución/ Necesidades de negocio	Industria:	<ul style="list-style-type: none"> - CPG - Fabricación - Otros - Mayorista - Minorista
	Tipo de solución:	<ul style="list-style-type: none"> - Soluciones de Negocio - Soluciones de Infraestructura - Productos y Tecnologías
	Necesidades de Negocio	- Mejorar su capacidad de respuesta a clientes, proveedores y colaboradores comerciales

		<ul style="list-style-type: none"> - Aumentar la flexibilidad para adaptarse a los cambios del mercado - Utilizar la información para mejorar la toma de decisiones de negocio - Diferenciar sus productos y servicios frente a los de su competencia - Mejorar la experiencia de sus clientes. - Mejorar la productividad de sus empleados. - Aumentar la seguridad y disponibilidad de sus sistemas de información - Aumentar el retorno de la inversión en tecnologías de la información
Call to action website		www.bctspain.com
Call to action teléfono		91.644.94.00
Términos legales		