

SOLUZIONI PER LA PMI

mySAP™ All-in-One



Chemistry-One qualificata mySAP™ All-in-One

La Soluzione per il settore della Chimica Fine e delle Specialità



Chemistry-One si rivolge ad aziende con attività di ricerca, produzione e commercializzazione del settore della Chimica Fine e delle Specialità: principi attivi, pigmenti, coloranti, catalizzatori, additivi e ausiliari per il trattamento acque, industria della carta, conceria, detergenza, industria tessile e plastica.

La soluzione, che supporta i processi amministrativi e logistico produttivi, permette di gestire l'intero ciclo di vendita, la pianificazione e il controllo della produzione, la ricerca e sviluppo, l'approvvigionamento da fornitori, assicurando in tutto il ciclo il controllo qualità, la gestione dei materiali pericolosi e il relativo smaltimento.

Problematica del settore

La chimica fine e delle specialità è un settore molto composito, caratterizzato da un'ampia gamma di business specifici. Peculiarità sono i bassi volumi e la differenziazione dei prodotti, la discontinuità dei processi e la forte ramificazione delle fasi. Le aziende del settore condividono molte delle problematiche del mondo chimico, dal forte impatto sociale e ambientale alla salute e sicurezza sul posto di lavoro; il tutto regolamentato da normative soggette a frequenti revisioni. Le produzioni, spesso realizzate in stretta interazione con il Committente, richiedono frequenti investimenti nell'area R&D. La "campagna" produttiva è organizzata per "batch", e di conseguenza mira all'ottimizzazione delle sue sequenze. La qualità risulta fondamentale per il supporto procedurale a un settore particolarmente controllato. Chi opera nel settore deve poter rispondere alle molteplici esigenze dei clienti, gestire una grande quantità di dati relativi al prodotto e rilasciare una completa documentazione di corredo. Le aziende che vorranno giocare un ruolo di primo piano devono poter disporre di un sistema che sia in grado di supportare adeguatamente il governo e lo sviluppo del proprio business, da un lato mantenendone costantemente il controllo, dall'altro supportandone l'espansione, con la possibilità di sfruttare al meglio le potenzialità offerte dalle tecnologie informatiche più evolute.

La soluzione Chemistry-One

Le attuali sfide con cui si misura un'azienda chimica che si colloca in una posizione intermedia della filiera produttiva sono: l'acquisizione delle materie prime, le difficoltà di difesa dell'innovazione prodotta, le difficoltà di programmare la propria produzione in relazione, alle esigenze sempre più specifiche delle aziende clienti, e all'accorciamento dei tempi di consegna, il rispetto delle normative relative all'ambiente e alla sicurezza, e non ultimo un efficace controllo dei costi. È da questi "driver" di settore che abbiamo estratto una serie di funzionalità e di soluzioni che crediamo possano essere la giusta risposta.

- Ricerca automatica del lotto conforme
- Tracciabilità a quantità e locazione dell'imballo
- Consegna con rilascio dei certificati di analisi
- Riconfezionamento merce come da richiesta specifica del cliente.
- Vendita dello sfuso distribuito tramite cisterna, con rettifica della quantità nei documenti di vendita.
- Gestione del titolo, con conseguente calcolo finale del prezzo in base alla percentuale di rendimento del prodotto consegnato.
- Integrazioni con sistemi di controllo esterni (process control level o distributed control system), creazione e memorizzazione "batch record" con dati di processo, controllo della disponibilità e del carico per ciascun impianto, selezione dei lotti con diversi criteri, consuntivo delle specifiche di qualità con controllo tolleranze, certificati di qualità (integrazione con soluzioni LIMS).
- Pianificazione di lungo periodo basata sia su previsioni che su ordini di vendita già acquisiti, analisi di fattibilità del piano di produzione, risorse, capacità produttive.
- Istruzioni di impiego e di sicurezza per ciascuna risorsa, varianti illimitate per ciascuna formula (ricetta) per gestire metodi diversi o fattori stagionali o quantitativi diversi, numero illimitato di componenti impiegati o prodotti ottenuti, specifiche tecniche di pericolosità, possibilità di controllo e consuntivazione dei parametri di processo.
- Processo di selezione e certificazione dei fornitori, valutazione fornitori, contratti quadro, acquisto di materiali diretti e indiretti.
- Gestione dei piani di controllo e campionamento, controllo qualità in entrata e in produzione, gestione certificati.
- Prevenzione del rischio salute e ambientale.



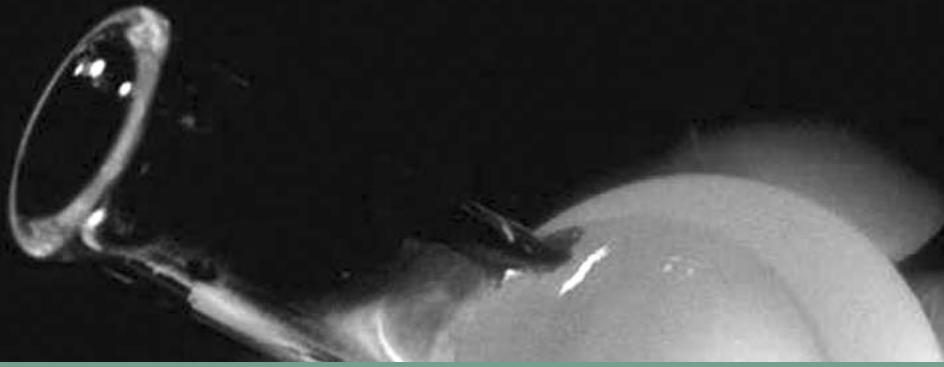
Solution Map Chemistry-One	Pianificazione Strategica	Pianificazione pluriennale		Budget Annuale	Forecast	
	Commerciale	Gestione Offerte	Gestione Vendite		Gestione Resi	
	Ricerca e Sviluppo	Impianto pilota dedicato	Gestione Documentazione		Ingegneria di processo	
	Supply Chain	Approvvigionamento Materiali	Produzione	Logistica interna	Distribuzione	
	Gestione Qualità	Controllo qualità in accettazione	Gestione non conformità	Gestione qualità in produzione		LIMS
	Gestione Ambiente e Dichiarazioni periodiche	Sicurezza prodotto	Gestione merci pericolose		Gestione rifiuti	Normative
	Processi di supporto	Amministrazione e finanza			Controllo di gestione	

Principali processi coperti

- **Pianificazione strategica**
 - Pianificazione pluriennale
 - Budget annuale
 - Forecast.
- **Ciclo di vendita**
 - Gestione Offerte, Ordine Cliente, Invio campioni
 - Sfusi
 - Riconfezionamento
 - Gestione titolo
 - Imballi a rendere
 - Attribuzione automatica lotto
 - Gestione merci pericolose
 - Emissione in fase di distribuzione di certificati di analisi e certificati di caratteristiche merci pericolose.
- **Ricerca e sviluppo**
 - Impianto pilota dedicato
 - Gestione documentazione
 - Ingegneria di processo.
- **Ciclo passivo**
 - Approvvigionamento materiali, Contratti; Certificazione fornitori; Conto Lavoro; Conto deposito; Intercompany
 - Controllo Fattura.
- **Gestione magazzino**
 - Gestione stoccaggi sfusi, polveri, liquidi
 - Stato del materiale (bloccato, quarantena, controllo qualità)
 - Completa tracciabilità partite.
- **Produzione**
 - Campagne
 - Set-up / lavaggio
 - Supporto all'ottimizzazione della capacità
 - Approntamento materiali
 - Avanzamento produzioni (tempi, quantità, scostamenti)
 - Rese di produzione
 - Rilevazione e gestione dati di processo
 - Istruzioni di processo
 - Co-prodotti e sottoprodotti
 - Sfusi
 - Utilities.
- **Controllo qualità**
 - Controllo qualità in accettazione
 - Gestione non conformità
 - Gestione qualità in produzione
 - Integrazione LIMS.
- **Gestione ambiente e dichiarazioni periodiche**
 - Sicurezza prodotto
 - Gestione merci pericolose
 - Gestione rifiuti
 - Normative del settore.
- **Amministrazione e finanza**
 - Contabilità generale; clienti e fornitori; cassa e banche; stato attuale delle finanze; previsione di liquidità
 - Operazioni contabili
 - Gestione cespiti e investimenti.
- **Controllo di gestione**
 - Gestione voci di costo, centri di costo e centri di profitto
 - Costo del prodotto e gestione variazioni di produzione
 - Bilancio di materia
 - Pianificazione costi di produzione
 - Controllo costi effettivi
 - Co-prodotti e ricicli.

Benefici

- Flessibilità nella gestione delle politiche commerciali
- Monitoraggio della qualità lungo l'intero processo produttivo
- Controllo della pericolosità del prodotto in conformità con le leggi UE e USA
- Prevenzione del rischio
- Prodotti specifici per cliente
- Ottimizzazione della produzione e degli approvvigionamenti, riduzione dei costi: sfruttando al meglio gli impianti, garantendo il lotto economico e riducendo il rischio di invecchiamento dei materiali e i cicli di set up concatenando opportunamente le produzioni (gestione campagne).



SAP per la PMI

SAP è da sempre impegnata nella ricerca di nuove strategie di riduzione dei costi e di incremento dei ricavi mediante la gestione integrata dei processi aziendali. A questo scopo, ha dato vita all'Enterprise Resource Planning (ERP), riconosciuto per valore e tecnologia in tutto il mondo, fino ad arrivare all'attuale portafoglio di soluzioni mySAP Business Suite che ha aperto a tutta la rete i processi gestionali dell'azienda consentendole di collaborare con i propri partner, sempre all'insegna della massima efficienza e profittabilità.

Fondata nel 1972, SAP vanta oggi un organico di 35.873 persone, di cui oltre 435 in Italia.

Più di 32.000 aziende in 120 Paesi hanno installato software SAP. In Italia, SAP conta oltre 1.850 aziende clienti, di cui più del 50% nella piccola e media impresa. In particolare, le soluzioni mySAP All-in-One sono progettate per soddisfare le esigenze delle piccole e medie imprese in termini di requisiti specifici di settore industriale.

Supportate da una rete globale di SAP channel partner, queste soluzioni preconfigurate presentano costi e tempi di implementazione certi. Grazie a queste caratteristiche le piccole e medie imprese possono razionalizzare e snellire i processi di business, incrementando la propria efficienza e ottenendo un ritorno dell'investimento in tempi ravvicinati.

Basate su mySAP Business Suite, caratterizzata da un'elevatissima potenza e scalabilità, le soluzioni mySAP All-in-One crescono di pari passo all'azienda e garantiscono il futuro dei vostri investimenti.

Per ulteriori informazioni:

www.sap.com/italy/pmi



SAP, mySAP, e altri prodotti e servizi SAP menzionati nel presente documento nonché i relativi logo sono marchi depositati o marchi registrati di SAP AG in Germania e in altri paesi. I nomi di tutti gli altri prodotti e servizi menzionati sono marchi delle rispettive aziende.

SAP Italia CONSULTING

Nel 1984 SAP Italia CONSULTING si propone in Italia come primo partner SAP, contribuendo alla diffusione del prodotto dalle grandi aziende internazionali alle piccole e medie imprese che caratterizzano il nostro Paese. Nel 1996 entra nel gruppo IBM. Questa partnership permette di proporre ai clienti le più avanzate tecnologie informatiche corredate dalla ricerca e dallo sviluppo di metodologie di progetto specifiche nonché da applicazioni complementari. SAP Italia CONSULTING è una delle realtà più attente all'innovazione nel mondo ICT, costituendo un punto di riferimento determinante per l'eccellenza realizzativa nelle installazioni ERP. SAP Italia CONSULTING è l'unico centro di competenza SAP all'interno della struttura Business Consulting Services (BCS) di IBM Italia. Come missione, si propone di supportare le aziende nel percorso di innovazione richiesto dal mercato, attraverso soluzioni basate sul software SAP. SAP Italia CONSULTING, si rivolge alle piccole e medie aziende in Italia, offrendo competenze, soluzioni focalizzate sui singoli segmenti di mercato e metodologie sviluppate in più di vent'anni di esperienza.

Alcuni valori:

- fatturato 2005: 72 milioni di Euro
- 600 risorse (tra interni ed esterni) coinvolte nei nostri progetti
- 300 clienti gestiti nel 2006
- 750 clienti gestiti dal 1984
- da sempre primo VAR per SAP Italia

Certificazioni:

- ISO 9001:2000: servizi professionali per la progettazione e realizzazione di sistemi X – ERP, basati sulla piattaforma SAP
- Riconoscimenti annuali da parte di SAP Italia (Award come miglior Solution Provider of the year)

SAP Italia CONSULTING

Via Murat, 23

20159 Milano

Tel. +39 02 69318683

Fax +39 02 69318600

e-mail: mktg@sap-consulting.it

www.sap-consulting.it

