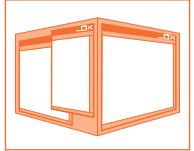


La solution SAP

IBM Express CP pour SAP Business All in One

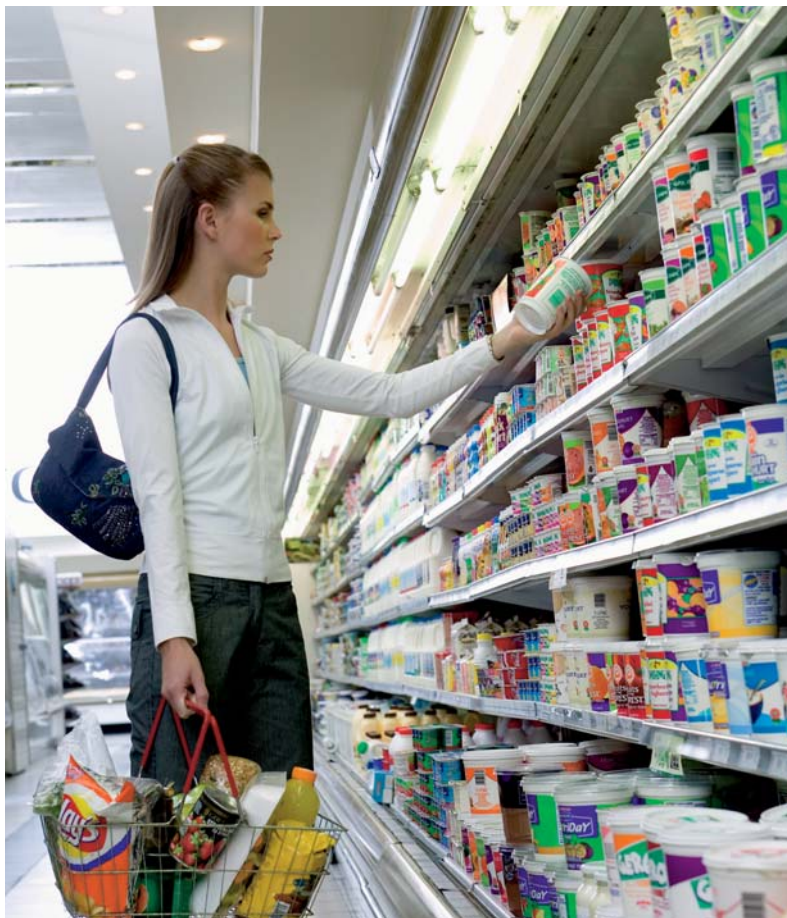


Répondre aux enjeux du secteur des Produits de Grande Consommation, fournisseur de la grande distribution

Dans l'univers des Produits de Grande Consommation, les relations traditionnelles entre les industriels et la grande distribution, sont régies par des contraintes spécifiques, liées aux marques et aux produits, aux relations commerciales et à la logistique.

Outre ces enjeux, de nouveaux défis apparaissent qui peuvent changer la donne et réclamer une transformation de l'entreprise :

- ⊕ L'internationalisation croissante des échanges influe sur la maîtrise des approvisionnements dans un contexte de possible pénurie de certaines matières premières et de l'énergie.
- ⊕ Une forte modification du comportement et un éclatement des profils des consommateurs constituent un véritable tournant dans l'histoire de la distribution, créé par des innovations technologiques.
- ⊕ Un marché réglementé et risqué dont les exigences augmentent pour faire face aux nécessités de traçabilité, garantie d'une meilleure sûreté des biens et des personnes.
- ⊕ En France, les évolutions législatives et politiques peuvent aussi marquer significativement les relations entre les fournisseurs et les distributeurs.



Points forts

Fort de sa connaissance du secteur et d'une part de marché de 80 % dans les grandes entreprises de PGC mondiales, IBM a capitalisé sur l'offre SAP pour développer une solution adaptée aux PME-PMI.

- ⊕ Fonctionnellement, il s'agit de traduire les spécificités communes aux secteurs alimentaire, non alimentaire et au secteur des boissons, tous fournisseurs de la grande distribution ou d'autres réseaux tels que la restauration hors-domicile, le commerce spécialisé ou le web.
- ⊕ Techniquement, la solution est modulaire et « pré-paramétrée », adaptée au métier, et permet une implémentation maîtrisée dans un projet à moindre risque fonctionnel, financier et humain.

* Rendez-vous sur notre site web ibm.com/espace-pme/fr pour consulter le prix et les conditions de vente associés à ce produit. Offres réservées aux entreprises dans la limite des stocks disponibles.

** Prix d'un appel local.

Compagnie IBM France - 17, avenue de l'Europe 92275 BOIS-COLOMBES CEDEX - Tél.: 0810 015 810 - ibm.com/fr - © IBM, le logo IBM express advantage sont des marques de International Business Machines Corporation aux Etats-Unis et/ou dans les autres pays. Les autres noms utilisés pour désigner des sociétés, des produits ou des services sont des marques ayant leur titulaire respectif. Crédit photo : Yvan Zedda / Team Foncia © Copyright IBM Corporation 2010. Tous droits réservés.

Maîtrise de la chaîne logistique et baisse des coûts, connaissance des attentes clients et amélioration de la qualité de l'offre deviennent deux axes majeurs de collaboration sur des marchés dynamiques et innovants.

Les bénéfices attendus

La solution de gestion intégrée SAP proposée par IBM optimisera votre capacité à relever les défis de votre secteur :

- ⊕ Elle améliorera votre rentabilité en optimisant votre cycle métier (prévision, planification, production, livraison) et en réduisant les temps de traitements administratifs.
- ⊕ Elle vous permettra de conjuguer fidélisation et conquête de nouveaux clients.
- ⊕ Elle vous offrira la possibilité de piloter votre entreprise en temps réel et d'anticiper vos choix.

La solution IBM est composée :

- ⊕ des licences d'utilisation de SAP, de la maintenance et du support help desk ;
- ⊕ des services de mise en œuvre fonctionnelle et technique ;
- ⊕ de l'expertise métier des consultants IBM métier et PME-PMI, forts de leur références au niveau local, régional et global ;
- ⊕ d'une infrastructure technique matérielle et logicielle adaptée ;
- ⊕ de la documentation, la formation et la conduite du changement ;
- ⊕ de la prise en compte des spécificités locales dans le monde ;
- ⊕ de la rapidité du développement de spécifications dans les pays émergents.

Pour optimiser votre trésorerie

- ⊕ Nous vous proposons également le financement du projet dans sa globalité (services, matériels, logiciels) par IBM Global Financing.



Pour plus d'informations, contactez :

Joseph Gonzalez,
Business Solutions Leader - joseph.gonzalez@fr.**ibm.com**
Tél: +33 (0)1 58 75 21 83 - Portable: +33 (0)6 85 76 78 04

ou contactez directement IBM **ibm.com**/espace-pme/fr
ou 0810 015 810**

* Rendez-vous sur notre site web **ibm.com**/espace-pme/fr pour consulter le prix et les conditions de vente associés à ce produit. Offres réservées aux entreprises dans la limite des stocks disponibles.

** Prix d'un appel local.

Compagnie IBM France - 17, avenue de l'Europe 92275 BOIS-COLOMBES CEDEX - Tél.: 0810 015 810 - **ibm.com**/fr - © IBM, le logo IBM express advantage sont des marques de International Business Machines Corporation aux Etats-Unis et/ou dans les autres pays. Les autres noms utilisés pour désigner des sociétés, des produits ou des services sont des marques ayant leur titulaire respectif. Crédit photo : Yvan Zedda / Team Foncia © Copyright IBM Corporation 2010. Tous droits réservés.