

Știri

● **IBM redefinește modul în care vor fi realizate în viitor dezvoltarea și distribuția de software.** În cadrul conferinței "IBM Lotusphere", care a avut loc la sfârșitul lunii ianuarie în Orlando, IBM a anunțat lansarea unei platforme, bazată pe tehnologii Web2.0, destinată dezvoltatorilor care vor colabora și contribui la dezvoltarea de software în cadrul comunității comerciale deschise Jazz.net.



Disponibilă inițial exclusiv clienților IBM, partenerilor și mediului academic, Jazz.net este acum accesibilă mării comunități din domeniul dezvoltării de software.

Viziunea IBM asupra procesului de dezvoltare prin contribuția comunității extinde granițele modului în care comunitatea open source influențează la nivel global dezvoltarea de software nu doar prin crearea unui mijloc de feedback după ce produsele au fost lansate, ci și prin antrenarea comunității globale în procesul de dezvoltare din cadrul IBM, de la început și până la sfârșit.

A fost, de asemenea, anunțată prima ofertă bazată pe platforma Jazz din noua familie a serverelor pentru dezvoltatoarea de software construite de IBM - **IBM Rational Team Concert Express**, ce va fi disponibilă spre sfârșitul acestui an.

IBM Rational Team Concert Express va ajuta echipele de dezvoltare mici și mijlocii să-și îmbunătățească productivitatea prin colaborarea în timp real cu celelalte echipe globale de distribuție software.

Totodată, IBM va oferi gratuit IBM Rational Team Concert Express pentru proiecte open source calificate și pentru instituții academice, în scopul folosirii acestuia în cadrul proiectelor de curs acreditate și proiectelor de cercetare.

Versiunea preliminară IBM Rational Team Concert Express beta 2 include console care ajută echipele de proiecte software să obțină în timp real informații despre stadiul proiectului, să utilizeze DB2 sau alte baze de date pentru a găzdui IBM Rational Team Concert.

IBM Rational Team Concert Express se bazează pe middleware open standard, incluzând IBM WebSphere, IBM Lotus Sametime, Apache Tomcat, Apache Derby și Jabber.

Informații suplimentare despre proiectul Jazz, înregistrarea în acest proiect sau descărcarea versiunii IBM Rational Team beta 2 sunt disponibile la adresa <http://jazz.net/>.

● World Business Council for Sustainable Development (WBCSD) și IBM, în parteneriat cu Nokia, Pitney Bowes și Sony, au inițiat un **proiect**, denumit „**Practici ecologice**” („Eco-Patent Commons”), **destinat creării și promovării de patente care să contribuie la protecția mediului.**

Accesibilitatea acestora va încuraja cercetătorii, antreprenorii și companiile din toate domeniile de activitate să creeze, să aplice și să dezvolte produse industriale sau de consum, procese și servicii, într-un mod care să contribuie la protecția și respectarea mediului înconjurător.

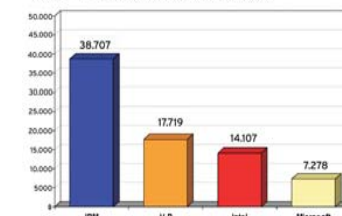
Principiile ecologice au fost propuse inițial la conferința "IBM's Global Innovation Outlook (GIO)", ce a adunat sute de lideri din mediul de afaceri, politic, academic și al organizațiilor non-profit pentru a discuta provocări sociale sau de afaceri, și pentru a demonstra puterea și beneficiile modelelor inovatoare deschise și colaborative.

Implementarea acestora poate aduce beneficii mediului înconjurător, precum:

- conservarea energiei sau creșterea eficienței energiei sau combustibilului
- prevenirea poluării (reducerea surselor de poluare și a deșeurilor)
- folosirea materialelor și substanțelor ecologice
- reducerea consumului de apă și materiale
- creșterea modalităților de reciclare

„Inovațiile ce se vor adresa problemelor de mediu vor necesita atât aplicarea tehnologiei cât și noi modele de răspândire a proprietății intelectuale între companiile din domenii diferite,” a declarat Dr. John E. Kelly III, IBM Senior Vice President și director al IBM Research.

Nr. de patente obținute de IBM față de competiție IBM #1 de 15 ani consecutiv (1993-2002)



„Ca lider în SUA în domeniul patentelor pentru al cincisprezecelea an consecutiv, cu un activ de 3125 patente în 2007, compania IBM este încântată să dedice

patentele sale protejării mediului înconjurător. Pe lângă angajarea unor noi participanți în lupta pentru protecția mediului, schimbul liber de proprietate intelectuală valoroasă va accelera munca la un nivel mai înalt. Încurajăm puternic aderarea celorlalte companii la Practicile ecologice”.

Informații suplimentare despre proiectul "Eco-Patent Commons", sunt disponibile la adresa <http://www.wbcd.org/web/epc>.

● Soluția de stocare **IBM DS3400** a primit din partea cititorilor revistei americane "**Small Business Computing**" distincția "**Cea mai bună soluție de rețea pentru IMM-uri**". Opțiunile cititorilor au vizat produsele lansate sau îmbunătățite în perioada 1 ianuarie - 31 octombrie 2007.



42% din cititori au considerat că sistemul de 6495 de dolari, care suportă 12 hard discuri cu o capacitate de până la 3,6 TB reprezintă soluția

ideală pentru activități de gestiune a bazelor de date, e-mail și servicii Web.

DS3400 aparține puternicei familii de matrice de discuri de început de gamă System Storage™ DS3000, lansate în luna ianuarie 2007. Una dintre facilitățile importante ale acestora o reprezintă software-ul intuitiv Storage Manager, care le permite utilizatorilor să configureze și să gestioneze resursele de date în numai 6 pași simpli. În acest fel, pot fi satisfăcute cerințele IMM-urilor și birourilor la distanță ale companiilor cu largă distribuție geografică, care pot avea acces la expertiza IT necesară pentru utilizarea unei rețele de stocare.

Simplitatea acestei soluții, le permite clienților să-și concentreze atenția pe dezvoltarea afacerii proprii și nu pe administrarea echipamentelor. De asemenea, permite creșterea capacității de stocare odată cu evoluția cerințelor de dezvoltare ale companiei, nefiind necesară o investiție inițială supra-dimensionată.

Informații suplimentare despre acest sistem, precum și despre alte soluții de stocare IBM sunt disponibile pe site-ul companiei, la adresa www.ibm.com-storage.

● **IBM a încheiat procesul de achiziție a companiei Cognos.**

IBM a făcut cunoscut, pe 31 ianuarie 2008, finalizarea procesului de achiziție a companiei canadiene Cognos, al cărui acord definitiv fusese semnat pe 12 noiembrie 2007. Conform înțelegerii, IBM va plăti 58 USD pentru fiecare acțiune Cognos, suma totală ridicându-se la 5 miliarde USD.

Printre clienții Cognos - companie listată public, cu sediul în Ottawa, Ontario - se află corporații mari, precum BMW, Bank of America și Dow Chemical.

Prin intermediul acestei achiziții, IBM și Cognos vor deveni principalul furnizor de tehnologie și servicii pe segmentele business intelligence și managementul performanței.

Achiziția Cognos se încadrează în strategia Information on Demand a IBM, care combină puterea IBM de integrare a informațiilor, de gestiune a datelor și a conținutului și serviciile de consultanță în domeniul afacerilor pentru exploatarea la maximum a informațiilor în beneficiul organizației.



Pe 6 februarie, în cadrul unei întâlniri cu presa, IBM și-a prezentat strategia și planul de lansare de noi produse, soluții și servicii, precum și modul în care vor fi integrate portofolurile celor două companii.

Pentru a răspunde cerințelor organizațiilor, indiferent de dimensiunea acestora, de a valorifica mai bine informațiile de care dispun în scopul îmbunătățirii deciziilor și optimizării performanțelor de afaceri, vor fi dezvoltate:

- 10 soluții noi sau IBM îmbunătățite pentru domeniile bancar, retail, sănătate, administrație, științe naturale și producție
- 6 produse pre-integrate IBM-Cognos, care vor permite companiilor să folosească business intelligence pentru îmbunătățirea performanței lor globale
- Servicii de infrastructură a informațiilor On Demand care să îi ajute pe clienți să planifice, proiecteze și implementeze un mediu flexibil de gestiune a datelor, stocării și conținutului la nivelul întreprinderii.

Au fost făcute cunoscute și câteva produse noi, integrate cu software-ul Cognos:

- Cognos 8 BI "starter pack" pentru IBM InfoSphere Warehouse și distribuția InfoSphere Warehouse cu soluțiile Cognos 8 BI
- Pre-integrarea Cognos 8 cu platforma software IBM Information
- Șabloane pre-configurate pentru integrarea Cognos 8 BI cu software-ul IBM FileNet Business Process Management (BPM)
- Pre-integrarea și realizarea unui IBM Dashboard Accelerator "starter kit" cu Cognos 8 BI. Dashboard Accelerator, ce include de asemenea Cognos 8 BI "starter pack" împreună cu un nou Cognos builder
- Includerea software-ului IBM Cognos 8 BI în oferta C-Class Balanced Warehouse

IBM a anunțat, de asemenea, o nouă comunitate de practici de infrastructură IOD (Information on Demand) în cadrul IBM GTS (Global Technology Services), pentru facilitarea schimbului și reutilizării cunoștințelor IOD și a resurselor.

Prin intermediul acestei achiziții, IBM și Cognos vor deveni principalul furnizor de tehnologie și servicii pe segmentele business intelligence și managementul performanței, oferind cea mai completă platformă bazată pe standarde deschise, cu cea mai vastă arie de expertiză în domeniu pentru a ajuta companiile să își extindă valoarea informațiilor lor, să își optimizeze procesele de afaceri și să maximizeze performanța în cadrul companiei lor.

Achiziția Cognos susține atât strategia IBM privind achizițiile cât și modelul de alocare de capital și va contribui la realizarea obiectivului companiei de a înregistra o creștere a veniturilor pe acțiune până în 2010. IBM a anunțat până în prezent 25 de achiziții strategice care susțin eforturile globale de implementare a strategiei Information on Demand.

Pentru mai multe informații despre companiile IBM și Cognos, vizitați : <http://www.ibm.com/software/data/info/cognos>.



IBM BladeCenter S - Beneficii mari pentru firmele mici

Indiferent de mărimea lor, companiile depind de sistemele IT pentru a le putea oferi clienților și partenerilor performanțe înalte, accesibilitate și flexibilitate. Iar pentru a-și păstra competitivitatea trebuie să găsească o modalitate economică de a simplifica și gestiona eficient cerințele tehnologice în creștere.

Firmele mici și mijlocii se confruntă în plus cu problema spațiului și a bugetului, trebuind să găsească soluții cu care să obțină cât mai mult folosind puține resurse IT, puțin spațiu și cu bugete restrânse. Răspunsul poate fi, pentru multe companii, IBM BladeCenter S®.

Organizațiile mari știu de mult timp că sistemele blade le pot ajuta să reducă:

- dimensiunea fizică a serverului,
- personalul necesar gestionării aplicațiilor esențiale pentru desfășurarea activităților de zi cu zi,
- costurile - datorită posibilității de a adăuga mai multe servere, sisteme de stocare și networking pe măsura creșterii cerințelor
- consumul de energie, mult mai mic decât în cazul serverelor în rack

IBM le oferă acum și firmelor mici și mijlocii posibilitatea de a folosi sisteme BladeCenter, prin introducerea modelului BladeCenter S, primul destinat IMM-urilor și mediilor de lucru distribuite.

Dimensiunea potrivită, alegerea ideală

Suficient de mic pentru a putea fi pus pe birou, noul șasiu BladeCenter S permite firmelor mici și mijlocii să obțină rezultate la nivele rezervate în mod tradițional marilor companii. Având posibilitatea să găzduiască până la 6 servere blade, oferă suficientă putere, eliminând necesitatea deținerii și folosirii centrelor de date costisitoare.

BladeCenter S suportă practic toate aplicațiile de care aveți nevoie, care rulează pe sistemele Microsoft Windows, IBM AIX și Linux, și integrează produsele hardware și software cel mai frecvent utilizate de către firmele medii și mici: antivirus/protecție firewall, VoIP, e-mail și aplicații colaborative, backup și recuperare, aplicații cu fișiere și de imprimare, unelte simple de gestiune a stocării. BladeCenter S este compatibil cu familia de produse BladeCenter, asigurând astfel protecția investiției și evoluția treptată.

Simplu de instalat, configurat și administrat

IBM BladeCenter S dispune de unelte simple de utilizat care permit intrarea rapidă în funcțiune a sistemului, contribuind totodată la reducerea costurilor asociate cu administrarea mediului de lucru. Puteți alege dintr-o gamă de opțiuni pre-configurate, ne mai fiind necesare abordările pas cu pas pentru configurarea stocării. În cazul filialelor companiilor mari, administratorii IT ai organizației au posibilitatea să configureze cu ușurință sute de sisteme pentru funcționarea similară, administratorului local rămânându-i doar să conecteze sistemul.



Datorită administrării simple și eficiente, BladeCenter S necesită puține resurse. Pentru asigurarea funcționării la nivele maxime de performanță, cu număr redus de intervenții manuale, sistemul dispune de unelte precum IBM Predictive Failure Analysis, diagnostice light path și mai multe nivele de redundanță.

Făcând parte din portofoliul IBM Express Advantage, ce se adresează clienților cu bugete limitate, BladeCenter S poate fi achiziționat cu ușurință. În plus, IBM Global Financing poate oferi opțiuni de finanțare atractive.

IBM® Workplace Forms™ Express

Firmele pot utiliza accesul Web pentru a intra în legătură mult mai ușor cu angajații, clienții și furnizorii lor, pentru a crește nivelul de servicii și implicit nivelul de satisfacție și încredere.

Formularele electronice sunt mai ușor de citit, de înțeles și de completat decât echivalentele lor pe hârtie, beneficiind de imagini de rezoluție înaltă și de instrucțiuni interactive și complete.

IBM Workplace Forms Server Express permite capturarea rapidă și corectă de date, oferindu-le în același timp utilizatorilor posibilitatea să completeze și să trimită formularele completate prin Internet folosind un browser standard.

IBM Workplace Forms Viewer Express permite utilizatorilor să vizualizeze, să completeze și să trimită formulare electronice, atât on-line cât și off-line. Utilizatorii au posibilitatea să folosească semnătura digitală asigurându-se astfel nivelul de securitate necesar.

Beneficii ale soluției:

- Instalare și configurare facilă. Implementarea soluției se poate realiza în cel mult o zi. Imediat se poate începe proiectarea și/sau folosirea formularelor electronice
- Utilizare intuitivă. Accesarea, completarea, trimiterea și procesarea formularelor electronice se face printr-un browser web, nu este necesară instalarea de aplicații suplimentare
- Valoare adăugată. Încă de la primul formular electronic utilizat clientul poate vedea economiile realizate prin reducerea semnificativă a cantității de hârtie necesară formularelor clasice.
- De asemenea scad dramatic costurile cu verificarea, validarea și corectarea datelor din formularele completate pe hârtie
- Accelerator de business. Prin reducerea activităților consumatoare de timp asociate cu procesarea formularelor clasice, pe hârtie, companiile pot folosi timpul și resursele astfel economisite pentru activități generatoare de business
- Licențiere atractivă. Prețurile sunt competitive, adresate bugetelor medii





**2007 Partner Growth Award
pentru Romsoft**

RomSoft a primit recent din partea IBM prestigioasa distincție "2007 Partner Growth award", ca o recunoaștere a rezultatelor deosebite obținute în anul 2007 care au condus la creșterea afacerii și la obținerea de venituri importante din vânzări.

RomSoft este o companie cu peste șapte ani de experiență în implementarea proiectelor complexe de integrare software, hardware și comunicații pe piața românească și internațională.

În anul 2005 a devenit Partener IBM, dovedind o atenție deosebită vânzării de echipamente IBM, incluse în numeroase proiecte încheiate în ultimii ani. Printre referințele obținute în anul 2007 se numără atât companii private, cât și instituții publice:

Client	Infrastructură IBM furnizată
Autoritatea Națională de Cadastru și Publicitate Imobiliară	servere x3650
Ministerul Finanțelor Publice	upgrade SAN storage DS 8100
Boromir SA	server Blade
Consiliul Județean Ilfov	server x3650
Oficiul Național pentru Prevenirea și Combaterea Spălării Banilor	extensie server x3950



Prin susținerea parteneriatului cu cei mai importanți furnizori de software și hardware, precum IBM, RomSoft oferă clienților săi soluții eficiente și garantate, bazate pe cele mai performante tehnologii pe care le promovează împreună cu producătorii, la care se adaugă certificările și experiența personalului în domeniu.

Personalul RomSoft este instruit și certificat IBM în următoarele domenii: vânzări, tehnic și suport pentru servere, sisteme de stocare și soluții System p.



Compania investește anual resurse importante în instruirea personalului cu scopul menținerii și creșterii standardelor de calitate ale serviciilor oferite.

Ca urmare a atenției deosebite acordate acestor aspecte, RomSoft a obținut certificările ISO 9001 pentru implementarea și menținerea sistemului de management al calității în activitățile sale, ISO 14001 pentru implementarea și menținerea sistemului de management de mediu și ISO 18001 pentru implementarea și menținerea sistemului de management al sănătății și securității ocupaționale.

Pentru IBM, parteneriatele au importanță deosebită în atingerea obiectivelor de dezvoltare ale companiei. Iar RomSoft, unul dintre cei 60.000 de parteneri din Europa, Orientul Mijlociu și Africa, a îmbinat eficient puterea produselor IBM cu abilitățile personalului său, dovedind că are capacitatea de a crește și câștiga noi clienți, compania fiind apreciată de IBM ca partener de succes.

"Pentru a beneficia de oportunitățile actuale și de viitor din România, avem nevoie de parteneri care să se evidențieze prin creativitate, răspuns rapid la noile cerințe, profesionalism și atenție deosebită arătată clienților", subliniază Roman Radanov, Channel Chief pentru Europa Centrală și Orientul Mijlociu.

IBM acordă o atenție deosebită modalităților de colaborare cu furnizorii de soluții în scopul îmbunătățirii prezenței pe piața firmelor mijlocii, urmând să reorganizeze departamentul Small and Midsize Business Group. Conform declarațiilor lui Henrik Scheel, IBM Channel Chief & Business Partners pentru Europa de Nord, Orientul Mijlociu și Africa, IBM se va concentra pe această piață, urmând să investească în marketing circa 100 de milioane de dolari, la care se vor adăuga și alte modalități de susținere și fidelizare a partenerilor din canalul de distribuție.

Pentru a afla mai multe informații despre activitatea RomSoft, puteți contacta personalul companiei la
RomSoft SRL

	București: Str. Tudor Ștefan nr.60, sector 1	Râmnicu Vâlcea: Bd. General Magheru, nr 18, P1
Tel.:	031-805.66.70	0350-407.927
Fax:	031-805.66.71	0350-407.926
E-mail:	office@romsoft.info	
URL:	www.romsoft.info	